



МИНИСТЕРСТВО ПРОСВЕЩЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ГУМАНИТАРНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ»  
(ФГБОУ ВО «ЮУрГГПУ»)

ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ  
КАФЕДРА ЭКОНОМИКИ, УПРАВЛЕНИЯ И ПРАВА

**Внедрение страховых технологий в деятельность коммерческой  
организации как фактор обеспечения экономической безопасности**

Выпускная квалификационная работа по направлению  
44.03.04 Профессиональное обучение (по отраслям)  
Направленность программы бакалавриата  
«Экономика и управление»  
Форма обучения очная

Проверка на объем заимствований:  
58,94 % авторского текста

Работа рекомендована  
к защите  
«10» баллов 2022г.  
Зав. кафедрой Э, УиП  
Рябчук П.Г.

Выполнила:  
Студентка группы ОФ-409-081-4-1  
Соловьева Мария Юрьевна

Научный руководитель:  
К.экон.н., доцент кафедры Э, УиП  
Федосеев А.В.

Челябинск  
2022

## ВВЕДЕНИЕ

В современных условиях нестабильности мировой экономики субъекты хозяйствования вынуждены адаптироваться к условиям политической и социально-экономической нестабильности и вести поиск адекватных решений сложнейших проблем и путей снижения угроз своему функционированию. Высокий моральный и физический износ основных производственных фондов, нехватка финансовых ресурсов, разрыв кооперационных связей ставят в сложное финансовое положение большинство предприятий реального сектора экономики. В результате возникает проблема создания и реализации систем обеспечения экономической безопасности, способной создать условия для снижения уровня угроз деятельности предприятий, что и становится одной из важнейших задач науки и практики.

Фирмы, присутствующие на рынке, постоянно испытывают множество экономических рисков, которые угрожают его существованию. Это риски потери платежеспособности, прибыли, производственных происшествий, потери рынка сбыта, раскрытия коммерческой тайны. Как видно риски бывают самыми разнообразными. Самый неблагоприятный итог – банкротство и ликвидация организации.

Актуальность темы заключается в необходимости управления экономическими рисками и обеспечения экономической безопасности организации в рамках ее производственной деятельности.

Цель выпускной квалификационной работы: изучить теоретические аспекты страхования в системе экономической безопасности предприятия с последующей разработкой планов-конспектов лекций и практических занятий.

Объект исследования – ООО «Уралсиб-Азия».

Предмет исследования – страховая деятельность ООО «Уралсиб-Азия».

Задачи исследования:

- 1) рассмотреть сущность и понятие экономической безопасности предприятия;
- 2) определить роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия;
- 3) изучить страхование предпринимательских рисков;
- 4) дать общую характеристику ООО «Уралсиб-Азия», проанализировать технико-экономические показатели предприятия, дать оценку использования страхования;
- 5) предложить рекомендации по совершенствованию использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия»;
- 5) разработать планы-конспекты лекций и практических заданий.

Методы исследования: анализ, сравнение, обобщение, классификация, измерение, наблюдение, описание.

Теоретическая и практическая значимость работы. Теоретическая значимость работы определяется анализом и систематизацией основных теоретических положений экономической безопасности предприятия. Практическая значимость работы выражается в определении эффективности мероприятий по повышению уровня экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия» и возможностью реализации предложенного инвестиционного проекта, направленного на нейтрализацию угроз в деятельности предприятия.

База исследования: Общество с ограниченной ответственностью "УРАЛСИБ - АЗИЯ».

Адрес: 454048, Россия, Уральский федеральный округ, Челябинская область, г. Челябинск, ул. Доватора, д. 21.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, двух глав, заключения, списка использованных источников.

Во введении обоснована актуальность выбранной темы, сформированы цель и задачи, предмет и объект изучения, а так же структура выпускной квалификационной работы.

В первой главе «Теоретические аспекты страхования в системе экономической безопасности предприятия» раскрыты сущность и понятие экономической безопасности предприятия, рассмотрена роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия, исследовано страхование предпринимательских рисков.

Во второй главе «Общая характеристика и анализ технико-экономических показателей деятельности предприятия ООО «Уралсиб-Азия» дана краткая характеристика ООО «Уралсиб-Азия», проведен анализ технико-экономических показателей предприятия за 2019-2021 годы, выполнена оценка использования страхования и предложены рекомендации по совершенствованию использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия».

В третьей главе «Разработка лекций и практических занятий» разработаны планы-конспекты лекций и практических занятий.

В заключении обобщены основные результаты исследования.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТРАХОВАНИЯ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

## 1.1 Сущность и понятие экономической безопасности предприятия

«Экономическая безопасность предприятия» – комплексное понятие, которое включает в себя совокупность факторов, связанных не столько с внутренним состоянием самого предприятия, сколько с воздействием внешней среды, с ее субъектами, с которыми предприятие вступает во взаимосвязь [1].

Выделяют два основных подхода к определению сущности понятия «экономическая безопасность предприятия». Согласно первому подходу экономическую безопасность предприятия можно рассматривать как гипотетическое отсутствие опасности и возможности появления каких-либо угроз его функционированию. Второй подход к определению рассматривает экономическую безопасность предприятия как его реальную защищенность от опасности, т. е. способность сохранить собственную самостоятельность и реализовывать свои интересы, несмотря на наличие неблагоприятных факторов.

Так, В. К. Сенчагов определяет экономическую безопасность предприятия как защищенность его научно-технического, технологического, производственного и кадрового потенциала от прямых (активных) или косвенных (пассивных) экономических угроз, например, связанных с неэффективной научно-промышленной политикой государства или формированием неблагоприятной внешней среды, и способность к его воспроизводству [2].

В рамках такого подхода к определению данной категории стоит заметить, что состояние защищенности предприятия носит динамический характер; внутренние угрозы безопасности предприятия не менее опасны, чем внешние, а система экономической безопасности предприятия тесно связана с системой обеспечения экономической безопасности государства [1].

Существуют различные классификации угроз экономической безопасности предприятия.

По отношению к субъекту угрозы могут быть внешними и внутренними.

Внешние угрозы обусловлены воздействием внешней среды:

- политическая и экономическая нестабильность;
- повышение потребителями требований к качеству продукции предприятия при одновременном уменьшении объема потребления;
- изменение структуры рынка товаров и услуг;
- изменение условий финансирования и усложнение процесса привлечения кредитных ресурсов;
- разрыв хозяйственных связей между предприятиями, составляющими единую технологическую цепочку;
- разбалансированность между производящими, заготовительными и перерабатывающими отраслями;
- низкий уровень ресурсосбережения;
- обострение глобальных экологических проблем и т. д.

Внутренние угрозы обусловлены состоянием самого предприятия. В то же время внутренние факторы могут как усиливать, так и ослаблять действие внешних угроз, и наоборот. К внутренним угрозам экономической безопасности предприятия следует отнести:

- увеличение себестоимости продукции в результате неэффективной организации производственных и управленческих процессов;
- значительные управленческие расходы в результате отсутствия оптимизации систем бюджетного управления, управленческой учетной политики, финансового планирования и финансового анализа на предприятии;
- медленное реагирование и корректировка производственных и управленческих процессов в случае изменения требований внешней среды и т. д.

Угрозы могут носить опосредованный характер, действовать при определенных дополнительных условиях и проявляться непосредственно, прямо вызывая негативные изменения.

Угрозы экономической безопасности предприятия в зависимости от источника возникновения делят на объективные и субъективные.

Объективные возникают без участия и помимо воли предприятия или его сотрудников и не зависят от принятых управленческих решений.

К объективным угрозам относят состояние финансовой конъюнктуры, научные открытия, форс-мажорные обстоятельства и т. д. Субъективные угрозы порождены умышленными или неумышленными действиями людей, различных органов и организаций, в том числе государственных и международных предприятий конкурентов. Именно поэтому их предотвращение во многом связано с воздействием на субъекты экономических отношений.

В свою очередь, источники угроз экономической безопасности могут быть внешними и внутренними [3].

К внешним источникам угроз относят:

- рыночную ситуацию;
- изменение спроса, курсов валют, продуктовой линейки, стоимости кредитов, усиление конкуренции;
- недобросовестную конкуренцию и иные незаконные действия третьих лиц, направленные против предприятия;
- угрозы репутации предприятия по страновым, политическим, религиозным и иным мотивам, исходящие от органов государственной власти и общественных организаций;
- промышленные катастрофы, аварии, террористические акты, стихийные бедствия.

Внутренние источники угроз включают:

- действия персонала;

– разглашение конфиденциальной информации, умышленные нарушения контрольных процедур в целях хищения, халатность, саботаж;

– несовершенство или отсутствие механизма контроля на предприятии.

Для того чтобы понять и оценить уровень экономической безопасности предприятия, необходимо знать факторы, которые ее определяют. Факторы экономической безопасности предприятия – это комплекс окружающих условий, воздействующих на параметры безопасности. Выделяют факторы внешние и внутренние. Внешние факторы при этом можно разделить на три подгруппы [4]:

– макроэкономические: стадия развития экономики страны, стабильность хозяйственного законодательства, уровень инфляции, паритет валют, покупательная способность населения, состояние финансовой системы, государственная политика (антимонопольная, инвестиционная, налоговая, инновационная, внешнеэкономическая, ценовая);

– рыночные: потребительский и производственный спрос, уровень цен на сырье и готовую продукцию, динамика конкуренции в регионе и отрасли, поведение конкурентов, емкость рынка, платежеспособность контрагентов;

– прочие: темпы научно-технического прогресса, демографические тенденции, криминогенная обстановка, природно-климатические факторы и др.

Совокупность внутренних факторов экономической безопасности можно разделить на следующие группы [4]:

– финансовые: структура и ликвидность активов, структура капитала, обеспеченность собственным оборотным капиталом, уровень рентабельности, доходность инвестиционных проектов, дивидендная политика;

– производственные: использование оборотных и основных средств, состояние и структура основных фондов, система контроля качества, структура себестоимости;

– кадровые: организационная структура управления, мотивация персонала, параметры оплаты труда, наличие стратегии развития, квалификация и структура персонала, уровень рационализаторской активности, социальные мероприятия;



- материально-технического обеспечения: уровень диверсификации поставок сырья, качество поставляемого сырья, ритмичность поставок, использование современных технологий снабжения;
- инвестиционно-технологические: НИОКР, наличие инвестиционных ресурсов, уровень инновационной активности;
- сбытовые: ассортимент продукции, ценовая политика, портфель заказов, степень диверсификации потребителей, политика расчетов с потребителями, проведение маркетинговых исследований;
- экологические: внедрение новых технологий, осуществление природоохранных мероприятий [5].

Уровень экономической безопасности предприятия зависит от того, насколько эффективно его руководство способно предотвратить появление внутренних и внешних угроз и ликвидировать вредные последствия отдельных отрицательных составляющих внешней и внутренней среды.

Основная цель управления экономической безопасностью предприятия – обеспечение его устойчивого и эффективного функционирования в текущих условиях, создание потенциала развития и роста в будущем.

Таким образом, экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов организации от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений. Угроза экономической безопасности организации – это совокупность факторов, воздействий внешней и внутренней среды предприятия, которые нацелены на незаконное или злостное воспрепятствование или затруднение его функционирования в соответствии с уставными, долгосрочными и краткосрочными целями и задачами, а также на отчуждение результатов его деятельности.

## 1.2 Роль и место страхования в системе экономической безопасности предприятия

Для поддержания состояния экономической безопасности предприятию следует придерживаться стратегии, обеспечивающей достаточный уровень и наращивание социально-экономического потенциала, устойчивое развитие бизнеса и подготовленность к возможным нежелательным изменениям в сфере его жизнедеятельности. Оценка уровня безопасности, то есть допустимости отклонения значений стратегических параметров, зависит от знаний, представлений руководителей предприятия о возможном развитии ситуации в случае, когда такое отклонение происходит.

Разработка комплексной стратегии предприятия направлена, в частности, именно на обретение предприятием экономической безопасности. Рассмотрим риск, который обусловлен принятием стратегических решений, причем риск возникает тогда, когда решения выбираются из нескольких альтернатив (путем развития в бизнесе) [17].

Риском стратегического решения является реализация нежелательной альтернативы.

Факторами риска стратегического решения предприятия, способного неприемлемо снизить уровень его безопасности следует называть предпосылки, увеличивающие вероятность или реальность наступления событий, которые, в случае своего возможного осуществления могут оказать отрицательное воздействие на ход стратегического развития предприятия.

При этом в число таких событий входят как те, которые можно было предвидеть, но нельзя точно указать момент наступления (их принято называть страхуемыми, если последствия связаны с исчислимым ущербом) , так и те, которые предугадать не представлялось возможным (их связывают с ситуацией нестрахуемой неопределенности).

Причины риска (т. е. причины реализации или наступления рисков событий) – это объективные или субъективные действия или решения, влекущие за собой нежелательное развитие, неблагоприятное для реализации некоторой стратегии предприятия.

Чтобы судить о существенности того или иного фактора риска и о достаточности принимаемых предупредительных мер, риск должен быть выражен в сопоставимых показателях. Если риск подчиняется исчислению, как с точки зрения его вероятности, так и размера возможных убытков, то управление такими рисками эффективно осуществляется с использованием страхования.

В теории и практике известны три основных способа управления рисками:

- поглощение риска, применяемое для слабых рисков или невозможности использования иных способов;
- уклонение от риска, применяемое в мобильных системах;
- разделение и передача риска.

Ни один из этих способов не обеспечивает полного исключения риска. Некоторая часть риска остается на собственном удержании субъекта. На практике обычно применяют различное сочетание всех трех способов в зависимости от вида деятельности и ожидаемых опасностей.

Страхование является основным и достаточно универсальным способом передачи риска профессиональной организации – страховщику, хотя можно передать риск убытков, вызванных, например, действиями злонамеренных лиц на ответственность специальной охраны материального объекта. Однако этот способ менее универсален. Он может защитить материальные интересы владельца этого объекта только от посягательств злоумышленников, а для передачи остальных рисков следует использовать фирмы, принимающие иную ответственность.

Наиболее развитой формой образования страховых фондов в современной экономике является коммерческое страхование – система экономических

отношений, при которых юридические и физические лица за счет уплаты определенных по размеру и периодичности взносов (платежей, страховой премии) страховым организациям стремятся обеспечить себе гарантированную возможность покрытия ущерба за счет ресурсов, накопленных этими организациями.

Фонды страховой организации имеют строго целевое назначение и предназначены для исполнения принятых ею обязательств по компенсации убытков лиц, заключивших на этот случай договор страхования.

Общего размера фондов страховой организации (страховщика) должно быть достаточно, чтобы покрыть совокупный ущерб всех субъектов, относительно которых у нее существуют подобные обязательства (страхователей). А это означает, что должна существовать достаточно достоверная информация об их совокупном ущербе [18].

Фонды, находящиеся в распоряжении страховщика, формируются из страховых взносов или премий, уплачиваемых каждым лицом, приобретающим страховую защиту от возможных убытков, то есть совокупный ущерб раскладывается между всеми участниками страхования путем внесения каждым своей доли в фонд для покрытия убытков пострадавшим. Отсюда возникает вопрос о доле, причитающейся с каждого участника. Эта доля оценивается в зависимости от возможной величины и вероятности наступления убытка, поскольку, фактически является ценой риска, который за уплату страховой премии переносится со страхователя на фонды страховщика. Иными словами, предприятию гарантируется безопасность экономической деятельности от убытков, вызванных застрахованными рисками, то есть от угрозы гибели и порчи их материальных активов, финансовых убытков, затрат на восстановление и иных расходов, способных привести к срыву запланированных стратегических показателей.

Очевидно, что применение страхового механизма для обеспечения экономической безопасности вытекает из ее природы, внутренней сущности.

Основными блоками инструментов страховой защиты, направленными на снижение степени риска в функционировании фирм являются страхование имущества, страхование ответственности, личное страхование. Возможность заключения договоров страхования предполагает, чтобы риски, от которых обеспечивается безопасность, были исчисляемыми, то есть имеются данные о вероятности их возникновения и возможных убытках. Если эта информация существует, значит, собрана соответствующая статистика.

Механизм страховой защиты в системе экономической безопасности предполагает обеспечение ее путем четкого функционирования неотъемлемых элементов жизнедеятельности. В связи с этим актуализируются исследования, направленные на изучение и развитие методологии страхования, находящейся в тесной связи с вопросами экономической безопасности.

Страховой механизм предполагает множественность договоров страхования, целую систему, обеспечивающую компенсацию возможных убытков на самых разных этапах деятельности организаций и в зависимости от рода этой деятельности. Построению системы страхования предприятия должен предшествовать анализ процессов, в которых могут присутствовать убытки, оценка событий, порождающих эти убытки с точки зрения возможности применения страхования для их компенсации, оценка цены этого страхования и анализ его эффективности [18].

Из всего вышеуказанного, можно сделать вывод, что страхование – это особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера. Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности. В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования. В основе деления страхования на виды, лежат

отличия в объектах страхования. Законодательство предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска.

### 1.3 Страхование предпринимательских рисков

Сущность страхования заключается в возникновении денежно-перераспределительных отношений между страхователями и страховщиками. Осуществляются эти отношения посредством специально созданных из денег страхователей страховых резервов (денежных фондов). Страхование – особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера [29].

Страхование в узком смысле представляет собой отношения (между страхователем и страховщиком) по защите имущественных интересов физических и юридических лиц (страхователей) при наступлении определенных событий (страховых случаев) за счет денежных фондов (страховых фондов), формируемых из уплачиваемых ими страховых взносов (страховой премии).

Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности.

Принцип эквивалентности выражает требование равновесия между доходами страховой организации и ее расходами. Риск угрожает многим лицам, но лишь немногие из них действительно затрагиваются страховыми случаями. Выплаты по страховым случаям покрываются за счет взносов многих страхователей, избежавших данного риска [3].

Принцип случайности состоит в том, что страховаться могут только события, обладающие признаками вероятности и случайности их наступления. Преднамеренно осуществленные действия не страхуются, так как в них отсутствует принцип случайности.

Признаками страхования являются:

– чрезвычайность, которая связывает страхование с определенной защитой общественного производства;

– замкнутость, когда распределение ущерба между страхователями основано на том, что количество пострадавших всегда меньше общего числа застрахованных;

– возмestimость ущерба, при котором чем больше охвачена страховщиком территория и количество застрахованных объектов, тем эффективнее 15 перераспределение средств (оплата максимального ущерба за минимальные взносы);

– возвратность внесенных платежей на указанной территории в среднем 5 лет.

В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования.

Видом страхования называют страхование конкретных однородных объектов в определенном объеме страховой ответственности по соответствующим тарифным ставкам. Страховые отношения между страховщиком и страхователем осуществляются по видам страхования.

Законодательство предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска [26].

Главным отличием этих видов друг от друга является то, на что направлен договор страхования.

Под страхованием предпринимательских рисков понимают страхование финансовых убытков и неполучения ожидаемых доходов вследствие наступления форс-мажорных обстоятельств по не зависящим от организации причинам. Объектом данного вида страхования являются имущественные интересы страхователя (организации), связанные с осуществлением

предпринимательской деятельности (статья 929 ГК РФ). Например, в рамках имущественного страхования могут быть застрахованы риски убытков от предпринимательской деятельности, риск собственной ответственности организации по договору, если это прямо разрешает закон (пункт 1 статья 932 ГК РФ).

Страхование предпринимательских рисков предусматривает обязанности страховщика по страховым выплатам в размере полной или частичной компенсации потерь доходов или дополнительных расходов организации-страхователя, вызванных следующими причинами:

- внеплановые простои в производственной деятельности из-за поломки оборудования или аварии;
- неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств контрагентами страхователя;
- понесенные страхователем судебные и иные непредвиденные расходы;
- банкротство предприятия.

Страхование предпринимательских рисков может быть как обязательным, так и добровольным. От вида заключенного договора страхования зависит и порядок учета страховых взносов, перечисляемых организацией-страхователем в пользу страховой компании.

Добровольное страхование – страхование на основе договора между страхователем и страховщиком. Правила страхования устанавливаются страховщиком.

Обязательное страхование – страхование в силу закона. Виды, условия и порядок проведения обязательного страхования определяются соответствующими законами России [19].

Обязательными, как правило, являются следующие виды страхования:

- медицинское страхование;
- страхование пассажиров;
- государственное личное страхование госслужащих;



- личное страхование за счет работодателя граждан, занимающихся опасной для жизни деятельностью;
- страхование жизни и здоровья членов экипажей самолетов;
- страхование ответственности при причинении вреда при строительстве;
- противопожарное страхование [30].

Видами страхования предпринимательских рисков являются:

- страхование от перерыва в производстве в связи с утратой или повреждением имущества в результате пожаров, взрывов, аварий и других событий;
- страхование инвестиций от политических и коммерческих рисков;
- страхование риска неплатежа;
- страхование депозитов;
- страхование финансовых гарантий;
- страхование экспортных кредитов и др.

Специфика страхования предпринимательских рисков обуславливает требования к порядку заключения договоров.

Так, организация-страхователь при заключении договора со страховой организацией (страховщиком) должна предъявить по требованию страховщика свидетельства о своей регистрации, патенты и лицензии на подлежащую страхованию деятельность, другие необходимые документы. В заявлении о желании заключить договор она должна дать подробную информацию:

- о предпринимательской деятельности и условиях ее осуществления;
- планируемых доходах и расходах;
- заключенных контрактах;
- своих контрагентах;
- других обстоятельствах, имеющих отношение к степени риска.

Кроме того, условия договора страхования предпринимательских рисков нередко предусматривают установление франшизы в виде определенного процента от страховой суммы или в фиксированном размере.

Под франшизой понимают установленный договором страхования размер убытка, в части которого страховщик освобождается от страховой выплаты. Другими словами, франшиза – это часть убытка, которую страховая компания не возмещает. Размер франшизы указывается в договоре страхования. Она может быть установлена в твердой денежной сумме или в процентах.

При заключении договора страхования с франшизой имеются как положительные, так и отрицательные стороны.

Выгода заключения договора страхования с франшизой: чем больше франшиза, тем меньше плата за страхование (страховая премия), которую организация уплачивает страховой компании.

Риск заключения договора страхования с франшизой: при наступлении страхового случая убытки в сумме франшизы страховая компания не возместит.

Различают два вида франшизы: условная и безусловная. Условная франшиза означает, что страховая компания не возмещает ущерб в пределах суммы, составляющей франшизу. Если ущерб больше франшизы, то страховая компания возмещает его в полном объеме.

Безусловная франшиза означает, что страховое возмещение выплачивается за минусом суммы франшизы.

Согласно нормам ГК РФ о возмещении убытков (пункт 2 статья 15 ГК РФ) убытками являются дополнительные расходы, связанные с утратой или повреждением имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы (упущенная выгода).

Следовательно, при наступлении страхового случая по договору имущественного страхования возможно возмещение страхователю не только убытков от гибели самого имущества, но и связанной с этим упущенной выгоды. Например, при наступлении страхового случая, связанного с повреждением или утратой производственного оборудования, предприятие неизбежно столкнется с остановкой производства. В этой связи актуально заключать договор страхования не только от убытков, возникших вследствие повреждения

имущества, пожара, различных поломок машин и механизмов, но и от перерывов в производстве, которые последуют за повреждением или утратой оборудования.

Убытки от перерывов в производстве складываются из:

- неполученной прибыли;
- дополнительных затрат, понесенных в целях сокращения ущерба;
- текущих расходов по продолжению хозяйственной деятельности (арендные и лизинговые платежи, если они не зависят от объемов производства; налоги и сборы, кредитные платежи, амортизация, зарплата персонала).

Размер убытков напрямую зависит от фактического времени вынужденного простоя.

Стандартные условия при страховании от потерь вследствие перерывов в производстве предусматривают установление франшизы – в данном случае определенного договором страхования минимального срока остановки производства, только после истечения которого перерыв рассматривается как страховой случай. Обычно такой срок устанавливают равным 5 рабочим дням.

Расходы на обязательное и добровольное имущественное страхование для целей определения налога на прибыль включают страховые взносы на добровольное страхование основных средств производственного назначения (подпункт 3 пункт 1 статья 263 Налогового кодекса РФ).

Любые решения, принимаемые в сфере предпринимательства, несут в себе возможности неудач и потерь. Другими словами, они могут привести к получению убытка от финансово-хозяйственной деятельности. Риски в сфере предпринимательской деятельности можно определить как опасность потери доходов по сравнению с запланированными доходами, рассчитанными на рациональное использование ресурсов в данном виде предпринимательской деятельности.

Иначе говоря, предпринимательский риск есть угроза того, что организация может понести убытки вследствие дополнительных расходов сверх предусмотренных прогнозом, проектом, программой либо получить доход ниже

того, на что были рассчитаны запланированные показатели. Результатом таких потерь является получение организацией не прибыли, а убытка при осуществлении финансово-хозяйственной деятельности.

В статье 929 ГК РФ указано, что по договору имущественного страхования могут быть застрахованы риски убытков от предпринимательской деятельности из-за нарушения своих обязательств контрагентами или изменения условий этой деятельности по не зависящим от предпринимателя обстоятельствам, в том числе риск неполучения ожидаемых доходов.

Договор страхования убытков финансово-хозяйственной деятельности является разновидностью договора страхования предпринимательского риска и, соответственно, обладает всеми признаками данного договора.

Особенности рисков получения убытков состоят в следующем. Организации при заключении контрактов страхуют риски неисполнения или ненадлежащего исполнения покупателями обязанности по оплате дебиторской задолженности, образовавшейся вследствие просрочки платежа за отгруженные товары, выполненные работы (услуги). В случае наступления таких рисков организации получают страховое возмещение с одновременной передачей страховщику прав требования по дебиторской задолженности. Указанное страховое возмещение следует включать в состав доходов, учитываемых для целей налогообложения прибыли. При этом в случае наступления страхового случая дебиторская задолженность покупателей полностью погашается суммой страхового возмещения, выплачиваемой страховщиком согласно условиям договора страхования.

В соответствии с пунктом 1 статьи 965 ГК РФ к страховщику, выплатившему страховое возмещение, переходит в пределах выплаченной суммы право требования, которое организация-страхователь (выгодоприобретатель) имеет к лицу, ответственному за убытки, возмещенные в результате страхования.

Предпринимательский риск связан, прежде всего, с выбором и принятием управленческих решений на различных уровнях структуры управления. Поэтому немаловажное значение приобретает страхование от неверных или неэффективных решений руководства, которые могут привести организацию к значительным финансовым убыткам.

Актуальность вопросов страхования ответственности руководителей определяется и тем, что государство стало строже контролировать действия руководителей. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица» (далее – Постановление № 62) содержит подробные разъяснения, как применять положения законодательства о привлечении руководителей к ответственности. В данном документе закреплены критерии недобросовестного и неразумного поведения руководителей компаний.

Постановление № 62 стимулировало суды тщательнее разбираться в хозяйственных ситуациях, а практика привлечения к ответственности руководителей заметно расширилась. Распространенным примером является взыскание убытков с генерального директора в том случае, если будет доказано, что он действовал только ради своей выгоды. Кроме того, теперь убытками могут признаваться выплаты работникам по инициативе руководителя, но совершенные с нарушением внутренних локальных документов или при отсутствии разумной экономической целесообразности.

Ситуации, в которых суды согласно Постановлению № 62 могут взыскивать с директора убытки:

- 1) вывод из компании денег или имущества;
- 2) неполучение компанией полагающихся средств или имущества;
- 3) предоставление директору или другим работникам материальных благ за счет компании;
- 4) привлечение общества к ответственности по вине директора.

Критерии, введенные ВАС РФ для судов, стали способствовать привлечению директоров к ответственности за причиненные ими убытки. Как результат, есть стимул для самих директоров более аккуратно выполнять свои корпоративные обязанности. Тем не менее проблемы остаются. Так, иски о возмещении ущерба в результате ошибочных действий руководства сегодня не такая уж большая редкость. Если в результате судебного разбирательства удастся доказать причинно-следственную связь между действиями руководства и возникшими убытками, то суды присуждают к взысканию немалые суммы.

В данной ситуации проблема состоит в том, что после получения решения суда о взыскании убытков его еще нужно исполнить, причем сумма может быть нереальной для выплаты физическим лицом. В связи с этим стала набирать популярность практика страхования ответственности руководителей при выполнении ими профессиональных обязанностей. Данный вид страхования пришел к нам из-за рубежа (в мировой практике он называется D&O – Directors and Officers Liability Insurance). Расходы, возникшие в результате предъявления к руководителям исков о возмещении убытков из-за совершения ими неверных действий покрываются за счет страховой компании, но страховые взносы при этом уплачивает сама организация.

Следует отметить, что такой вид страхования ответственности руководства может быть необходим организации для выхода на международный рынок, для размещения собственных акций на зарубежных биржах и т. д.

Если организация осуществляет предпринимательскую деятельность за пределами РФ (например, предполагает провести публичную продажу акций на западных биржах и наличие страхового полиса является требованием внутреннего законодательства страны размещения ценных бумаг или правил фондовой биржи), то страховой взнос полностью учитывается в налоговых расходах (подпункт 8 пункт 1 статья 263 НК РФ).

Если организация осуществляет деятельность на территории РФ, она не вправе списать в налоговые расходы страховую премию (взнос, перечисленный

страховой компании) по полису страхования профессиональной ответственности руководителей организации.

Нередко в договорах страхования профессиональной ответственности устанавливается франшиза, то есть размер не компенсируемого страховщиком убытка. Это целесообразно делать в тех случаях, когда убытки могут быть незначительными, а расходы на урегулирование такого страхового случая составят сумму, сопоставимую с размером подлежащего возмещению убытка или даже большую.

Таим образом, в предпринимательской деятельности страхование применяется довольно часто – в случаях, когда возможные убытки значительны и критичны для финансового состояния застрахованного лица и их наступление нельзя предсказать. Этот вид страхования уменьшает необходимые резервы для непредвиденных расходов и помогает обезопасить бизнес от слишком больших единовременных убытков.

Вывод по первой главе

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов организации от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений. Угроза экономической безопасности организации – это совокупность факторов, воздействий внешней и внутренней среды предприятия, которые нацелены на незаконное или злостное воспрепятствование или затруднение его функционирования в соответствии с уставными, долгосрочными и краткосрочными целями и задачами, а также на отчуждение результатов его деятельности. В теории и практике известны три основных способа управления рисками: поглощение риска, применяемое для слабых рисков или невозможности использования иных способов; уклонение от риска, применяемое в мобильных системах; разделение и передача риска. Страхование является

основным и достаточно универсальным способом передачи риска профессиональной организации – страховщику, хотя можно передать риск убытков, вызванных, например, действиями злонамеренных лиц на ответственность специальной охраны материального объекта.

Страхование – особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера. Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности. В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования. В основе деления страхования на виды, лежат отличия в объектах страхования. Законодательство предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска.

В предпринимательской деятельности страхование применяется довольно часто – в случаях, когда возможные убытки значительны и критичны для финансового состояния застрахованного лица и их наступление нельзя предсказать. Этот вид страхования уменьшает необходимые резервы для непредвиденных расходов и помогает обезопасить бизнес от слишком больших единовременных убытков.



## 2 ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И АНАЛИЗ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «УРАЛСИБ-АЗИЯ»

### 2.1 Общая характеристика ООО «Уралсиб-Азия»

Компания «Уралсиб-Азия» — это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г.

Организационно-правовая форма – общество с ограниченной ответственностью.

Форма собственности – частная.

Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются:

#### 1. Проектные работы:

- работы по устройству наружных инженерных сетей и коммуникаций;
- работы по устройству внутренних инженерных сетей и коммуникаций;
- устройство промышленных полимерных покрытий полов;
- проведение огнезащитных работ по всем видам конструкций;
- установка противопожарных дверей, люков.

2. Работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение:

– разработка и согласование технических условий при отступлении от норм пожарной безопасности;

– работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение;

– монтаж и обслуживание систем видеонаблюдения, контроля доступа;

– работы по устройству системы автоматического пожаротушения;

– консультирование по требованиям предписаний Государственного пожарного надзора.

С 2013 года компания открыла участок по строительству спортивных площадок с искусственным покрытием. За 5 лет построены в Челябинской области 25 площадок для игры в мини-футбол с искусственным покрытием, 3 многофункциональной площадки с бесшовным покрытием, одна беговая дорожка в с.Тюбук Каслинского района.

С 2017 года начали сотрудничество с ПАО «ЧТПЗ». По заказу ПАО «ЧТПЗ» была построена многофункциональная раздевалка круглогодичного пользования, отремонтирована и восстановлена футбольная площадка с искусственным покрытием.

В настоящее время компания «Уралсиб-Азия» является членом СРО «Региональная саморегулируемая организация в области строительства «Союз строительных компаний Урала и Сибири» (ССК УрСиб) и НП СРО «РеПрА» (Региональная Проектная Ассоциация) г. Екатеринбург по проектным работам.

Схематично организационная структура управления ООО «Уралсиб-Азия» представлена на рисунке 1.

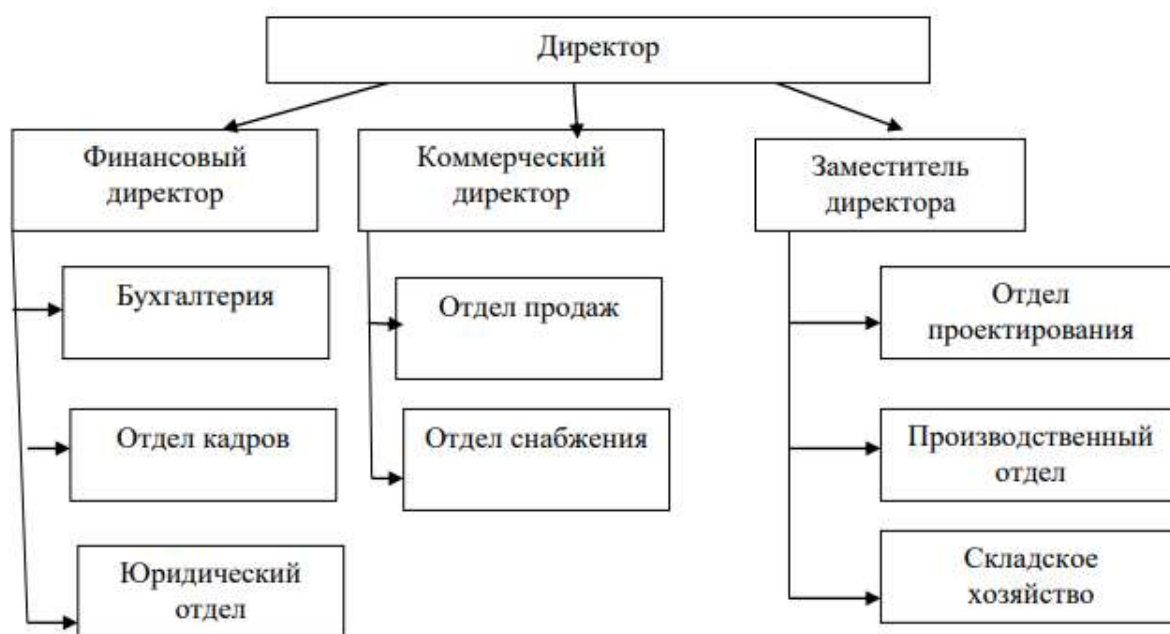


Рисунок 1 – Организационная структура управления ООО «Уралсиб-Азия»

Координация деятельности ООО «Уралсиб-Азия» в целом возложена на директора. В непосредственном подчинении генерального директора находятся заместитель директора по производству, коммерческий директор, финансовый директор. Структура предприятия представлена такими подразделениями как бухгалтерия, отдел кадров, юридический отдел, отдел продаж, отдел снабжения, отдел проектирования, производственный отдел, складское хозяйство.

Организационная структура предприятия ООО «Уралсиб-Азия» относится к линейно-функциональному типу. Данная схема управления включает линейные подразделения, которые выполняют в организации основную работу, а также функциональные обслуживающие подразделения. Линейные звенья занимаются принятием решений на своем уровне, подразделения же помогают руководителю принимать и выработать решения, а также информируют его.

Таким образом, ООО «Уралсиб-Азия» – это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г. Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются: проектные работы, работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение.

## 2.2 Анализ технико-экономических показателей деятельности ООО «Уралсиб-Азия» и существующей системы страхования

Проведем анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» на основании данных бухгалтерского баланса предприятия.

Проведем горизонтальный и вертикальный анализ баланса предприятия ООО «Уралсиб-Азия» за 2019-2021 гг.

Горизонтальный анализ баланса предприятия за 2019-2021 гг. представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Горизонтальный анализ баланса ООО «Уралсиб-Азия»

Наименование	2019 г., тыс. руб.			Изменения 2020/2019	Изменения 2021/2020
--------------	-----------------------	--	--	------------------------	------------------------

		2020 г., тыс. руб.	2021 г., тыс. руб.	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>							
Основные средства	8 659	8 758	9 655	99	1,14	897	10,24
Доходные вложения в материальные ценности	500	520	530	20	4,00	10	1,92
Итого по разделу I	9 159	9 278	10 185	119	1,30	907	9,78
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>							
Запасы	8 350	10 569	14 882	2 219	26,57	4 313	40,81
НДС	150	163	170	13	8,67	7	4,29
Дебиторская задолженность	6 980	7 550	7 770	570	8,17	220	2,91
Денежные средства	569	1 688	1 908	1 119	196,66	220	13,03
Итого по разделу II	16 049	19 970	24 730	3 921	24,43	4 760	23,84
<b>БАЛАНС ПО АКТИВУ</b>	<b>25 208</b>	<b>29 248</b>	<b>34 915</b>	<b>4 040</b>	<b>16,03</b>	<b>5 667</b>	<b>19,38</b>
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>							
Уставный капитал	50	50	50	0	0	0	0
Добавочный капитал	356	356	356	0	0	0	0
Нераспределенная прибыль отчетного года	13 522	14 063	15 854	541	4,00	1 791	12,74
Итого по разделу III	13 928	14 469	16 260	541	3,88	1 791	12,38
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>							
Заемные средства	2 000	2 000	2 000	0	0	0	0
Итого по разделу IV	2 000	2 000	2 000	0	0	0	0
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>							
Займы и кредиты	4 000	4 000	4 000	0	0	0	0
Кредиторская задолженность	5 280	8 779	12 655	3 499	66,27	3 876	44,15
Итого по разделу V	9 280	12 779	16 655	3 499	37,70	3 876	30,33
<b>БАЛАНС ПО ПАССИВУ</b>	<b>25 208</b>	<b>29 248</b>	<b>34 915</b>	<b>4 040</b>	<b>16,03</b>	<b>5 667</b>	<b>19,38</b>

Валюта баланса растет в течение всего исследуемого периода с 2019 г. по 2021 г. Так, в 2019 г. валюта баланса составила 25 208 тыс. руб., в 2021 г. – 34 915 тыс. руб. Увеличение валюты баланса является положительным моментом, поскольку это обеспечивает развитие реальных активов предприятия, позволяет наращивать объемы хозяйственной деятельности и активизировать деятельность предприятия в целом.

Внеоборотные активы в 2020 г. по сравнению с 2019 г. увеличились на 1,3 %, а в 2021 г. на 9,78 %. Прирост суммы оборотных активов в 2020 г. составил 24,43 %, а в 2021 г. – 23,84 %. Такая динамика свидетельствует об увеличении объемов производства компании.

В части источников финансирования деятельности предприятия значительный рост к концу 2021 г. произошел в части краткосрочных обязательств, что может служить одним из индикаторов ухудшения платежеспособности предприятия.

Вертикальный анализ баланса предприятия за 2019-2021 гг. представлен в таблице 2.

Соотношение внеоборотных активов и оборотных активов можно назвать оптимальным, так внеоборотные активы в 2019 г. составляют 36,33 %, а оборотные 63,67 %, в 2021 г. – 29,17 % и 70,83 % соответственно. В составе оборотного капитала ООО «Уралсиб-Азия» преобладают неденежные оборотные средства: запасы, которые имеют тенденцию к росту, в 2019 г. они составили 33,12 %, в 2021 г. – 42,66 %, дебиторская задолженность краткосрочного характера, которая имеет тенденцию к сокращению, составила в 2019 г. – 27,69 %, в 2021 г. – 22,25 %.

На предприятии доля собственного капитала в 2019 г. составила 55,25 %, в 2021 г. – 46,57 %. Заемные средства предприятия представлены долгосрочными и краткосрочными кредитами, кредиторской задолженностью. Наличие в структуре заемного капитала банковских заимствований может свидетельствовать о зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

В структуре краткосрочных заемных средств преобладает кредиторская задолженность, которая имеет высокие темпы роста. Она является более дешевым источником привлечения средств по сравнению с займами и кредитами. Это является положительным моментом для предприятия, так как сокращаются его расходы, связанные с обслуживанием кредитов и займов.

Таблица 2 – Вертикальный анализ баланса ООО «Уралсиб-Азия», %

Наименование	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отклонения	
				2020/2019	2021/2020
<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>					
Основные средства	34,35	29,94	27,65	-4,41	-2,29
Доходные вложения в материальные ценности	1,98	1,78	1,52	-0,21	0,26
Итого по разделу I	36,33	31,72	29,17	-4,61	-2,55
<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>					
Запасы	33,12	36,14	42,62	3,01	6,49
НДС	0,6	0,56	0,49	-0,04	-0,07
Дебиторская задолженность	27,60	25,81	22,25	-1,88	-3,56
Денежные средства	2,26	5,77	5,46	3,51	-0,31
Итого по разделу II	63,67	68,28	70,83	4,61	2,55
<b>БАЛАНС ПО АКТИВУ</b>	100	100	100	0	0
<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>					
Уставный капитал	0,20	0,17	0,14	-0,03	-0,03
Добавочный капитал	1,41	1,22	1,02	-0,2	-0,2
Нераспределенная прибыль отчетного года	53,64	48,08	45,41	-5,56	-2,67
Итого по разделу III	55,25	49,47	46,57	-5,78	-2,90
<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>					
Заемные средства	7,93	6,84	5,73	-1,10	-1,11
Итого по разделу IV	7,93	6,84	5,73	-1,10	-1,11
<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>					
Займы и кредиты	15,87	13,68	11,46	-2,19	-2,22
Кредиторская задолженность	20,95	30,02	36,25	9,07	6,23
Итого по разделу V	36,81	43,69	47,7	6,88	4,01
<b>БАЛАНС ПО ПАССИВУ</b>	100	100	100	0	0

Таким образом, анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» показал, что структуру активов можно назвать удовлетворительной. В структуре пассивов собственный капитал занимает недостаточный удельный вес, что может говорить о высокой зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Проведем оценку финансовых результатов предприятия за 2019-2021 гг. в таблице 3.

Таблица 3 – Оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия»

Наименование				Индекс роста
--------------	--	--	--	--------------

	2019 г., тыс. руб.	2020 г., тыс. руб.	2021 г., тыс. руб.	2020/2019	2021/2020
Выручка от продаж	75 258	63 888	65 128	0,849	1,019
Себестоимость	61 598	49 307	50 122	0,800	1,017
Валовая прибыль	13 660	14 581	15 006	1,067	1,029
Прибыль от продаж	13 660	14 581	15 006	1,067	1,029
Проценты к получению	25	25	26	1,000	1,040
Проценты к уплате	360	356	360	0,989	1,011
Прочие доходы	7 546	8 258	9 222	1,094	1,117
Прочие расходы	4 555	5 633	4 888	1,237	0,868
Прибыль до налогообложения	16 226	16 875	19 006	1,040	1,126
Налог на прибыль	2 704	2 812	3 152	1,040	1,121
Чистая прибыль	13 522	14 063	15 854	1,040	1,127

Чистая прибыль предприятия в 2019 году составила 13 552 тыс. руб., в 2020 году – 14 063 тыс. руб., в 2021 году – 15 854 тыс. руб. Это свидетельствует об эффективности деятельности ООО «Уралсиб-Азия».

Таким образом, оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия» показала, увеличение финансовых результатов к концу 2021 г., которое было вызвано превышением темпов роста доходов над темпами роста расходов.

В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования:

- договор страхования ответственности членов СРО в строительстве;
- договор страхования ответственности проектировщиков и строителей.

Рассмотрим организационные характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия» в таблице 4.

Таким образом, страхователем и выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области строительства и проектирования.

Таблица 4 – Организационные характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия»

Показатель	Договор страхования ответственности членов СРО в строительстве	Договор страхования ответственности проектировщиков и строителей
Номер и дата договора	1253-18-СРО/Ч от 10.08.2021 г	809-18-ПР/Ч от 02.02.2022 г.
Срок действия договора	10.08.2022 г	02.02.2023 г.
Объект страхования	Риск страхового покрытия гражданской ответственности по обязательствам страхователя (застрахованного лица), возникающим вследствие причинения вреда жизни, здоровью и/или имуществу других лиц или выгодоприобретатели), а также ответственности страхователя (застрахованного лица), возникшей у него в силу обратного требования (регресса) от собственника здания, сооружения, концессионера, застройщика, технического заказчика, которые возместили в соответствии с гражданским законодательством вред, причиненный вследствие разрушения, повреждения здания, сооружения либо части здания или сооружения, объекта незавершенного строительства	Риск наступления ответственности за причинение вреда жизни, здоровью, и/или имуществу третьих лиц (выгодоприобретателей) в результате любых опасностей и опасных ситуаций, обладающих признаками вероятности и случайности их наступления, возникших при осуществлении страхователем (застрахованным лицом) строительной деятельности
Страхователь	ООО «Уралсиб-Азия»	ООО «Уралсиб-Азия»
Выгодоприобретатель	ООО «Уралсиб-Азия»	ООО «Уралсиб-Азия»
Используемая система страхования	Пропорциональная	Пропорциональная
Франшиза	Есть	Есть

Рассмотрим экономические характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия» в таблице 5.

Таблица 5 – Экономические характеристики существующих договоров страхования на предприятии ООО «Уралсиб-Азия»

Показатель	Договор страхования ответственности членов СРО в строительстве	Договор страхования ответственности



		проектировщиков и строителей
Вероятность наступления страхового события	0,05	0,07
Уровень возможных потерь	5 000	5 000
Размер страхового тарифа (% от страховой суммы)	0,25	0,3
Страховая сумма, тыс. руб.	7 000	7 000
Размер страхового взноса, тыс. руб.	1 750	2 100
Размер франшизы, тыс. руб.	200	200

На основании указанных данных проведем расчет эффективности использования страхования в таблице 6.

Таблица 6 – Показатели эффективности страхования

Показатель	Договор страхования ответственности членов СРО в строительстве	Договор страхования ответственности проектировщиков и строителей
Показатель экономичности нейтрализации рисков	1,40	1,40
Соотношение страхового возмещения и величины потерь	0,35	0,35
Абсолютный показатель эффекта страхования	5 250	4 900

В целом можно сделать вывод, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков экономической безопасности на предприятии. В связи с этим ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется использование дополнительного вида страхования.

Проведенный анализ показывает наличие рисков в деятельности предприятия внутреннего материально-технического характера. При этом одним из методов регулирования рисков является их страхование. В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования: договор страхования ответственности членов СРО в строительстве; договор страхования ответственности проектировщиков и строителей. Страхователем и

выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области строительства и проектирования. Также было выявлено, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков на предприятии.

### 2.3 Рекомендации по совершенствованию использования страхования в целях увеличения экономической безопасности ООО «Уралсиб-Азия»

В целях совершенствования использования страхования на предприятии и в целях минимизации выявленных рисков экономической безопасности предприятию ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется заключение еще одного договора на страхования, часто используемого строительными организациями при осуществлении строительного-монтажных работ – страхование строительной и другой техники и оборудования.

Данный вид страхования служит для обеспечения страхового возмещения материального ущерба – утраты (гибели), недостачи или повреждения строительной техники (за исключением инструмента, а также автотранспортных средств и прицепов, если ущерб имел место за пределами строительной площадки), оборудования строительной площадки (например, строительные леса, подмости, инвентарные опалубки и т.п.).

Основные характеристики договора страхования строительной техники и оборудования представлены в таблице 7.

Таблица 7 – Основные характеристики договора страхования строительной техники и оборудования

Показатель	Характеристика
------------	----------------

<p>Объект и субъект страхования</p>	<p>Договором может быть обеспечено страховое покрытие только принятого в эксплуатацию имущества, независимо от того, пребывает ли оно в работающем или неработающем состоянии, разбирается для целей очистки или ремонта, либо непосредственно находится в состоянии очистки или ремонта, либо осуществляется последующая сборка. Страхованием подлежат как техника, находящаяся в собственности страхователя (выгодоприобретателя), так и находящаяся у него в аренде или полученная по лизингу (если возмещение ущерба арендатором / лизингополучателем предусмотрено договором аренды / лизинга). Страхователями могут быть юридические лица, предприниматели без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели) и дееспособные физические лица.</p>
<p>Страховой случай</p>	<p>Страхование осуществляется на случай ущерба застрахованному имуществу от либо наступления любого вероятностного и случайного события (страхование «от всех рисков»), либо от поименованных опасностей на территории страхования в период действия страхования, при условии, что это событие не связано с гибелью, утратой и/или повреждением:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- сменных узлов и деталей (оснастки, приспособлений, защитных устройств), за исключением случаев гибели или утраты застрахованного имущества с данными сменными узлами и деталями;</li> <li>- застрахованного имущества, вызванных его эксплуатацией в поврежденном состоянии после события, признаваемого в рамках данного страхования страховым случаем;</li> <li>- застрахованного имущества в не обеспеченных охраной местах его хранения (стоянки);</li> <li>- дефектных частей застрахованного имущества.</li> </ul> <p>Однако, возмещается ущерб, причиненный исправным частям застрахованного имущества в результате разрушения дефектных частей.</p>
<p>Особенности расчета страховой суммы</p>	<p>Страховая сумма в целом по договору страхования устанавливается путём сложения страховых сумм по каждой единице застрахованного имущества. Страховые суммы по каждой единице застрахованного имущества устанавливаются по соглашению сторон, но не могут превышать действительных стоимостей каждой единицы имущества на момент заключения договора страхования. Действительная стоимость может быть установлена исходя из: первоначальной стоимости; остаточной восстановительной стоимости; рыночной стоимости с учетом износа; остаточной балансовой стоимости; Договором страхования также может быть предусмотрено установление страховой суммы, равной полной (новой) восстановительной стоимости без учета износа.</p>
<p>Особенности определения размера страхового возмещения</p>	<p>Конкретный вариант определения размера возмещения определяется по соглашению сторон на основании: калькуляции, составленной экспертами Страховщика; заключения независимого эксперта; платёжных документов и накладных ремонтного предприятия за фактически выполненный ремонт; заказ-наряда</p>

	(договора) и платёжных документов за фактически выполненный ремонт в ремонтных мастерских выгодоприобретателя.
--	--

В целях выявления приоритетных объектов страхования рассмотрим наиболее существенных из понесенных предприятием расходов на ремонт основных средств в 2021 г. в таблице 8.

Таблица 8 – Сумма затрат на ремонт основных средств предприятия по видам за 2021 г.

Вид оборудования	Степень износа, %	Затраты на ремонт за 2017 г., тыс. руб.
Кран консольный	62	365
Фронтальный погрузчик	65	123
Сварочный аппарат	71	147
Электрогенератор	52	412
Компрессор	58	321
Подъемник строительный	61	302
Минибуровая	55	180
Всего	-	1 850

Как мы видим, затраты на ремонт основных средств в 2021 году составили 1 850 тыс. руб., что составляет 3,69 % от общих расходов предприятия.

В связи с этим предприятию рекомендуется застраховать данные виды имущества на сумму по 100 тыс. руб. каждое, в целях покрытия части затрат на их ремонт.

Запрос данных в страховую компанию, обслуживающую ООО «Уралсиб-Азия» показал, что в отношении объектов, находящихся на строительной площадке, принадлежащих заказчику или подрядчику применяется тариф в размере 0,41 %.

Рассчитаем основные показатели страхования в таблице 9.

Таблица 9 – Основные показатели заключаемого договора страхования строительного оборудования для ООО «Уралсиб-Азия»

Вид оборудования	Страховая сумма, тыс. руб.	Страховой тариф, %	Страховой взнос, тыс. руб.
Кран консольный	100	0,408	0,408
Фронтальный погрузчик	100	0,408	0,408
Сварочный аппарат	100	0,408	0,408
Электрогенератор	100	0,408	0,408
Компрессор	100	0,408	0,408
Подъемник строительный	100	0,408	0,408
Минибуровая	100	0,408	0,408
Всего	700	0,408	2,856

Страховая сумма, подлежащая возмещению, при отсутствии франшизы составит 700 тыс. руб., страховой взнос 2,856 тыс. руб. Таким образом, при существующих расходах на ремонт и заключенным договором страхование предприятие сможет покрыть часть расходов на ремонтные работы и снизить потери и простои рабочего времени, вызванного поиском дополнительного финансирования на его ремонт.

Вывод по второй главе

ООО «Уралсиб-Азия» – это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г. Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются: проектные работы, работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение.

Анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» показал, что структуру активов можно назвать удовлетворительной. В структуре пассивов собственный капитал занимает недостаточный удельный вес, что может говорить о высокой зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия» показала, увеличение финансовых результатов к концу 2021 г., которое было вызвано превышением темпов роста доходов над темпами роста расходов.

В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования: договор страхования ответственности членов СРО в

строительстве; договор страхования ответственности проектировщиков и строителей. Страхователем и выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области строительства и проектирования. Также было выявлено, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков на предприятии.

В целях совершенствования использования страхования на предприятии и в целях минимизации выявленных рисков экономической безопасности предприятию ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется заключение еще одного договора на страхования, часто используемого строительными организациями при осуществлении строительно-монтажных работ – страхование строительной и другой техники и оборудования Затраты на ремонт основных средств в 2021 г. составили 1 850 тыс. руб., что составляет 3,69 % от общих расходов предприятия. В связи с этим предприятию рекомендуется застраховать данные виды имущества на сумму по 100 тыс. руб. каждое, в целях покрытия части затрат на их ремонт.

Страховая сумма, подлежащая возмещению, при отсутствии франшизы составит 700 тыс. руб., страховой взнос 2,856 тыс. руб.

Таким образом, при существующих расходах на ремонт и заключенным договором страхования предприятие сможет покрыть часть расходов на ремонтные работы и снизить потери и простои рабочего времени, вызванного поиском дополнительного финансирования на его ремонт.

### 3 РАЗРАБОТКА ЛЕКЦИЙ И ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

#### 3.1 Характеристика базы практики и анализ методического обеспечения образовательного процесса

Местом проведения практики является ПОУ «Челябинский юридический колледж».

Руководитель практики в первый день предоставил мне график работы преподавателя по дисциплине «Экономика организации» для ознакомления. Так же прошла встреча с администрацией колледжа и педагогическим коллективом.

Руководитель практики старался оказывать мне посильную помощь в ее прохождении. Предмет «Экономика организации» студенты изучают на четвертом семестре второго курса. Я присутствовала в группе «19000П» на занятиях по дисциплине «Экономика организации», чтобы понять, усвоить принцип хода, построения и проведения занятия. В содержание дисциплины входят теоретическая информация и материалы соответствующих практических занятий (тесты, практические задачи, кейсы, вопросы на осмысление и пр.), а также вопросы для самоконтроля по каждой из изучаемых тем. На практические и лабораторные занятия учебным планом ПОУ «Челябинский юридический колледж» было выделено 64 часа для специальности 43.02.01 «Организация обслуживания в общественном питании». За время прохождения практики я познакомилась с профилем учебного заведения, его деятельностью, а также его руководителями и педагогическим коллективом. Изучила основные цели и задачи организации учебно-воспитательной деятельности. Усвоила основные приемы организации образовательного процесса. Ознакомилась с учебным планом и рабочей программой дисциплины «Экономика организации».

Группа 19000П специальности 43.02.01 «Организация обслуживания в общественном питании» программа среднего профессионального образования (программа подготовки специалистов среднего звена), срок обучения 3 г. 10 мес.

Список группы:

1. Бурмистрова Валерия Владимировна
2. Бутакова Марина Артуровна
3. Горкунова Кристина Гулмуродовна
4. Дейс Ксения Александровна
5. Зарипова Самина Хасановна
6. Иксанова Елена Денисовна
7. Казьмина Наталья Сергеевна
8. Кашина Анастасия Алексеевна
9. Колесникова Светлана Сергеевна
10. Кушнова Лолита Мазамбековна
11. Лежнева Карина Игоревна
12. Леонтьев Никита Алексеевич
13. Михайлова Ксения Александровна
14. Рогозина Валерия Алексеевна
15. Рустамова Виолетта Ильдаровна
16. Селиверстова Наталья Валерьевна
17. Сулова Ксения Валерьевна
18. Уфимцева Екатерина Максимовна
19. Ушакова Алёна Евгеньевна 20. Хорошенина Елизавета Петровна
21. Шадрин Александр Григорьевич
22. Шарипов Александр Михайлович
23. Ягупова Екатерина Денисовна

Студенты учатся на втором курсе. В группе двадцать три студента, из них двадцать девушек и всего трое юношей. Такое маленькое количество юношей в группе обусловлено, скорее всего, тем, что юноши проявляют больший интерес к изучению технических наук, а девушки к гуманитарным наукам. По возрасту группа довольно однородна. Второгодников и учащихся с ослабленным здоровьем нет.



После изучения журнала посещения занятий можно сделать выводы об успеваемости и учебной дисциплине. Общая успеваемость - хорошая, при этом явно отстающих студентов нет. Уровень подготовки и общего развития студентов выше среднего. Иногда заметны пробелы в некоторых областях знаний и скорее это связано с недостатками школьного образования. Интересы большинства учащихся группы соответствуют профильной направленности их обучения.

Многие студенты активно занимаются спортом, музыкой, рисованием. Проявляют интерес к компьютерной технике. Студенты группы не ограничиваются общением только внутри своего коллектива, а общаются и с другими студентами старших курсов.

Ребята в основном добрые, отзывчивые, исполнительные. В случае необходимости отпрашиваются у куратора, на занятия ходят с удовольствием. По моему мнению студенты знают и понимают друг друга достаточно хорошо, быстро находят общий язык и это связано с их одинаковым возрастом и общностью интересов. Коллектив достаточно сплочен и целен, поэтому какие-либо события в жизни группы никем не остаются незамеченными. Наиболее быстро общий язык находится при решении совместных задач, касающихся отдыха. Общая интеллектуальная атмосфера в коллективе выше среднего, не смотря на все трудности заметно стремление большинства к знаниям.

В общем можно отметить, что сложившаяся атмосфера способствует продуктивности учебной деятельности, хорошей успеваемости, благоприятно сказывается на физическом и душевном самочувствии как студентов, так и преподавателей. В группе на занятии приятный микроклимат и нормальная работоспособность.

1	Общее количество в группе	23
	Из них мальчиков	3
	Из них девочек	20
2	Количество полных благополучных семей	16

	Количество полных неблагополучных семей (пьянство, наркотики, судимость, дебоширство, отсутствие контроля за детьми со стороны родителей и т. д.)	0
3	Количество неполных благополучных семей	7
	Из них количество, где мать (отец) одиночка	5
	Из них количество семей разведенных родителей	2
	Из них количество детей полусирот	0
4	Количество неполных неблагополучных семей	0
	Из них количество, где мать (отец) одиночка	0
	Из них количество семей разведенных родителей	0
	Из них количество детей полусирот	0
5	Количество детей с опекаемыми детьми	0
6	Количество многодетных семей	6

## 3.2 Разработка лекционных занятий

### 3.2.1 План-конспект лекционного занятия на тему «Экономическая безопасность предприятия»

Дисциплина: Экономика организации.

Тема занятия: Экономическая безопасность предприятия.

Тип занятий: лекция.

План изучения темы:

1. Сущность экономической безопасности предприятия.
2. Угрозы экономической безопасности предприятия.
3. Система обеспечения экономической безопасности предприятия.

Цель занятия:

1. Обучающая: ознакомить учащихся с основными понятиями темы: экономическая безопасность, экономическая безопасность предприятия, угрозы экономической безопасности, внешние угрозы, внутренние угрозы, система обеспечения экономической безопасности предприятия, элементы системы обеспечения экономической безопасности предприятия; развить экономическое

мышление, обобщить и систематизировать знания учащихся по теме «Экономическая безопасность предприятия».

2. Развивающая: формирование аналитического мышления.

3. Воспитательная: воспитание мотивов учения - положительного отношения к знаниям, умениям.

Задачи занятия:

1. Уровень знания:

-получить новые знания по теме «Экономическая безопасность предприятия», определить термин экономическая безопасность предприятия, дать классификацию угроз экономической безопасности, обозначить цели и задачи системы обеспечения экономической безопасности предприятия, рассмотреть элементы системы обеспечения экономической безопасности предприятия.

2. Уровень понимания:

- привести пример к каждой классификации угроз экономической безопасности.

3. Уровень применения:

- рассмотреть примеры ситуационных задач.

4. Уровень анализ:

- сравнить виды угроз экономической безопасности, определить их отличительные черты.

5. Уровень синтеза:

- выявить индикаторы экономической безопасности предприятия.

Формы обучения: лекция

Методы обучения: объяснение, беседа и др.

Средства обучения: учебная литература, интерактивная доска, компьютер.

Формы организации познавательной деятельности: индивидуальное, групповая.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угроза, система, элементы.

Межпредметные связи: с дисциплиной «Менеджмент».

Внутрипредметные связи: с темой «Организационные основы деятельности организации».

### 3.2.2 План-конспект лекционного занятия на тему «Страхование предпринимательских рисков»

Дисциплина: Экономика организации.

Тема занятия: Страхование предпринимательских рисков.

Тип занятий: лекция.

План изучения темы:

1. Понятие и сущность страхования.
2. Особенности страхования предпринимательских рисков.
3. Виды страхования предпринимательских рисков.

Цель занятия:

1. Обучающая: ознакомить учащихся с понятием и сущностью страхования, рассмотреть особенности и виды страхования предпринимательских рисков; развить экономическое мышление, обобщить и систематизировать знания учащихся по теме «Страхование предпринимательских рисков».

2. Развивающая: формирование аналитического мышления.

3. Воспитательная: способствовать воспитанию осознанного отношения к экономике, воспитанию квалифицированного, ответственного и экономически грамотного работника.

Задачи занятия:

1. Уровень знания:

- получить новые знания по теме «Страхование предпринимательских рисков», определить термин страхование, изучить особенности страхования

предпринимательских рисков, рассмотреть виды страхования предпринимательских рисков.

2. Уровень понимания:

- привести примеры видов страхований предпринимательских рисков.

3. Уровень применения:

- рассмотреть примеры ситуационных задач.

4. Уровень анализ:

- проанализировать процесс страхования предпринимательских рисков.

5. Уровень синтеза:

- выявить особенности страхования предпринимательских рисков.

Формы обучения: лекция.

Методы обучения: объяснение, беседа и др.

Средства обучения: учебная литература, интерактивная доска, компьютер.

Формы организации познавательной деятельности: индивидуальное, групповая.

Ключевые слова: страхование, страховой риск, страхование предпринимательских рисков, страховой случай, страховая сумма, франшиза, выгода, договор страхования.

Межпредметные связи: с дисциплиной «Страховое дело».

Внутрипредметные связи: с темой «Экономическая безопасность предприятия».

### 3.3 Разработка практических занятий

#### 3.3.1 План-конспект практического занятия на тему «Экономическая безопасность предприятия»

Дисциплина: Экономика организации.

Тема занятия: Экономическая безопасность предприятия.

Тип занятий: практика.

План изучения темы:

1. Сущность экономической безопасности предприятия.
2. Угрозы экономической безопасности предприятия.
3. Система обеспечения экономической безопасности предприятия.

Цель занятия:

1. Обучающая: усвоить классификацию угроз и факторы экономической безопасности предприятия.
2. Развивающая: привить умение и навык самостоятельной работы; сформировать умение аргументировано отстаивать свою точку зрения, слушать других.
3. Воспитательная: воспитать чувства ответственности за результат коллективного труда, активности и самостоятельности в принятии решения.

Задачи занятия:

1. Уровень знания:
  - знать принципы экономической безопасности предприятия.
2. Уровень понимания:
  - привести примеры индикаторов системы обеспечения экономической безопасности предприятия.
3. Уровень применения:
  - провести мониторинг угроз экономической безопасности предприятия.
4. Уровень анализ:

- проанализировать результаты мониторинга угроз экономической безопасности предприятия.

5. Уровень синтеза:

- выработать стратегию экономической безопасности предприятия.

Формы обучения: практическое занятие.

Методы обучения: решение ситуационных задач, выполнение индивидуальных заданий.

Средства обучения: интерактивная доска, компьютер, карточки с заданием.

Формы организации познавательной деятельности: индивидуальное, групповая.

Ключевые слова: принципы, мониторинг угроз, индикаторы, стратегия.

Межпредметные связи: с дисциплиной «Менеджмент».

Внутрипредметные связи: с темой «Организационные основы деятельности организации».

### 3.3.2 План-конспект практического занятия на тему «Страхование предпринимательских рисков»

Дисциплина: Экономика организации.

Тема занятия: Страхование предпринимательских рисков.

Тип занятий: лекция.

План изучения темы:

1. Понятие и сущность страхования.
2. Особенности страхования предпринимательских рисков.
3. Виды страхования предпринимательских рисков.

Цель занятия:

1. Обучающая: усвоить особенности страхования предпринимательских рисков.

2. Развивающая: способствовать развитию логического мышления, умения сравнивать и анализировать результаты работы.

3. Воспитательная: воспитание чувства ответственности за результат коллективного труда, активности и самостоятельности в принятии решения.

Задачи занятия:

1. Уровень знания:

- определить особенности страхования предпринимательских рисков.

2. Уровень понимания:

- привести примеры видов страхования предпринимательских рисков.

3. Уровень применения:

- решить ситуационные задачи.

4. Уровень анализ:

- проанализировать полученные результаты ситуационных задач.

5. Уровень синтеза:

- выработать стратегию управления экономической безопасностью предприятия с применением различных видов страхования.

Формы обучения: практическое занятие.

Методы обучения: решение ситуационных задач, выполнение индивидуальных заданий.

Средства обучения: интерактивная доска, компьютер, карточки с заданием.

Формы организации познавательной деятельности: индивидуальное, групповая.

Ключевые слова: страхование, виды страхования, риск.

Межпредметные связи: с дисциплиной «Страховое дело».

Внутрипредметные связи: с темой «Экономическая безопасность предприятия».



## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности жизненно важных интересов организации от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий экономического, правового, инженерно-технического, организационного и социально-психологического направлений. Угроза экономической безопасности организации – это совокупность факторов, воздействий внешней и внутренней среды предприятия, которые нацелены на незаконное или злостное воспрепятствование или затруднение его функционирования в соответствии с уставными, долгосрочными и краткосрочными целями и задачами, а также на отчуждение результатов его деятельности. В теории и практике известны три основных способа управления рисками: поглощение риска, применяемое для слабых рисков или невозможности использования иных способов; уклонение от риска, применяемое в мобильных системах; разделение и передача риска. Страхование является основным и достаточно универсальным способом передачи риска профессиональной организации – страховщику, хотя можно передать риск убытков, вызванных, например, действиями злонамеренных лиц на ответственность специальной охраны материального объекта.

Страхование – особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту людей (или организаций) и их интересов от различного рода опасностей, а также способ защиты материальных интересов субъектов страхового рынка, угроза которым существует всегда, но не носит обязательного характера. Страховая деятельность основана на принципах эквивалентности и случайности. В соответствии с законом «Об организации страхового дела в Российской Федерации» всю совокупность страховых отношений можно разделить на несколько видов страхования. В основе деления страхования на виды, лежат отличия в объектах страхования. Законодательство

предусматривает четыре основных вида страхования: личное, имущественное, страхование ответственности, страхование предпринимательского риска.

Многие организации в процессе своей деятельности сталкиваются с предпринимательскими рисками – неисполнением обязательств контрагентами, причинением вреда третьим лицам или их имуществу и т. п. В связи с этим на практике все большее распространение получают договоры страхования предпринимательских рисков.

Минимизация финансовых рисков в предпринимательской деятельности за счет грамотного страхования этих рисков в конечном итоге обеспечивает повышение стабильности и текущей финансовой устойчивости организации.

ООО «Уралсиб-Азия» – это многопрофильная организация, которая была основана в 2000 г. Профилем деятельности группы компаний «Уралсиб-Азия» являются: проектные работы, работы по устройству систем охранно-пожарной безопасности, видеонаблюдение.

Анализ имущественного положения ООО «Уралсиб-Азия» показал, что структуру активов можно назвать удовлетворительной. В структуре пассивов собственный капитал занимает недостаточный удельный вес, что может говорить о высокой зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Оценка финансовых результатов ООО «Уралсиб-Азия» показала, увеличение финансовых результатов к концу 2021 г., которое было вызвано превышением темпов роста доходов над темпами роста расходов.

В настоящий момент в ООО «Уралсиб-Азия» используются следующие договора страхования: договор страхования ответственности членов СРО в строительстве; договор страхования ответственности проектировщиков и строителей. Страхователем и выгодоприобретателем по обоим действующим договорам страхования выступает ООО «Уралсиб-Азия». Объектом страхования является риски покрытия и наступления ответственности, которые могут возникнуть при осуществлении предприятием деятельности в области

строительства и проектирования. Также было выявлено, что существующие на данный момент договора страхования обладают стандартными значениями экономичности и эффективности. Однако не покрывают всех существующих рисков на предприятии.

В целях совершенствования использования страхования на предприятии и в целях минимизации выявленных рисков экономической безопасности предприятию ООО «Уралсиб-Азия» рекомендуется заключение еще одного договора на страхования, часто используемого строительными организациями при осуществлении строительного-монтажных работ – страхование строительной и другой техники и оборудования Затраты на ремонт основных средств в 2021 г. составили 1 850 тыс. руб., что составляет 3,69 % от общих расходов предприятия. В связи с этим предприятию рекомендуется застраховать данные виды имущества на сумму по 100 тыс. руб. каждое, в целях покрытия части затрат на их ремонт.

Страховая сумма, подлежащая возмещению, при отсутствии франшизы составит 700 тыс. руб., страховой взнос 2,856 тыс. руб.

Таким образом, при существующих расходах на ремонт и заключенным договором страхования предприятие сможет покрыть часть расходов на ремонтные работы и снизить потери и простои рабочего времени, вызванного поиском дополнительного финансирования на его ремонт.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Об организации страхового дела в Российской Федерации: Закон Российской Федерации от 27 ноября 1992 года № 4015-1 // Консультант плюс. Режим доступа <http://www.consultant.ru/online/>
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) // Консультант плюс. Режим доступа <http://www.consultant.ru/online/>
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) // Консультант плюс. Режим доступа <http://www.consultant.ru/online/>
4. Постановление Пленума ВАС РФ от 30.07.2013 № 62 «О некоторых вопросах возмещения убытков лицами, входящими в состав органов юридического лица» // Консультант плюс. Режим доступа <http://www.consultant.ru/online/>
5. Авдийский, В.И. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: учебное пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко.– М.: Альфа-М, ИНФРА-М, 2016. – 496 с.
6. Агеев, Ш.Р. Страхование: теория, практика и зарубежный опыт: учебное пособие / Ш.Р. Агеев. – М.: Экспертное бюро-М, 2014. – 376 с.
7. Александров, А.А. Страхование: учебное пособие / А.А. Александров. – М.: ПРИОР, 2016. – 192 с.
8. Андреева Е.В. Страхование ответственности в Российской Федерации на примере некоторых видов: учебное пособие / Е.В. Андреева. – Иркутск: Изд-во ИГЭА, 2015. – 104 с.
9. Богомолов, В.А. Введение в специальность «Экономическая безопасность»: учебное пособие / В.А. Богомолов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 279 с.
10. Варюха, А.О. Современные угрозы экономической безопасности России / А.О. Варюха, Л.В. Сурженко // Молодой ученый. – 2016. – №8.8. – С. 3-5. – Режим доступа <https://moluch.ru/archive/112/28855/>

11. Вилисова, А.С. Понятие и классификация рисков и угроз экономической безопасности / А.С. Вилисова // Современные научные исследования и инновации. – 2017. – № 1. – Режим доступа <http://web.snauka.ru/issues/2017/11/8465679>
12. Гвозденко А.А. Основы страхования: учебник / А.А. Гвозденко. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 304 с.
13. Гомелля, В.Б. Основы страхового дела: учебное пособие / В.Б. Гомелля. – М.: СОМИНТЭК, 2015. – 384 с.
14. Дергилев, П.В. Оценка влияния экономического кризиса на экономическую безопасность предприятия / П.В. Дергилев // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2016. – №9. – Режим доступа <http://ekonomika.snauka.ru/2016/09/12480>
15. Елизаров, Ю.Ф. Экономика организаций: учебник для вузов / Ю. Ф. Елизаров. – М.: Экзамен, 2015. – 496 с.
16. Елизарова, А.С. Особенности обеспечения экономической безопасности предприятий малого бизнеса / А.С. Елизарова, О.Г. Поздеева // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2017. – №7. – Режим доступа <http://ekonomika.snauka.ru/2017/07/15094>
17. Елизарова, А.С. Направления укрепления экономической безопасности функционирования субъекта сферы малого предпринимательства / А.С. Елизарова, О.Г. Поздеева // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2017. – №7. – Режим доступа <http://ekonomika.snauka.ru/2017/07/15095>
18. Крутик, А.Б. Организация страхового дела: учебное пособие / А.Б. Крутик. – СПб.: Бизнес-пресса, 2015. – 304 с.
19. Кузнецова, Е.И. Экономическая безопасность и конкурентоспособность. Формирование экономической стратегии государства: Монография: учебник / Е.И. Кузнецова. – М.: ЮНИТИ, 2016. – 239 с.

20. Ломовцева А.В. Сущность экономической безопасности как экономической категории / А.В. Ломовцева, Т.В. Трофимова // Современные научные исследования и инновации. – 2015. – №4. – Ч.3. – Режим доступа <http://web.snauka.ru/issues/2015/04/47089>

21. Моденов, А. К. Экономическая безопасность предприятия : моногр. / А. К. Моденов, Е. И. Белякова, М. П. Власов, Т. А. Лелявина; СПбГАСУ. – СПб., 2019. – 550 с.

22. Одинцов, А.А. Экономическая и информационная безопасность предпринимательства: учебное пособие / А.А. Одинцов. – М.: Академия, 2014. – 125 с.

23. Основы страховой деятельности: учебник / отв. ред. проф. Т.А. Федорова. – М.: Издательство БЕК, 2015. – 776 с.

24. Основы страховой деятельности: учебник / под ред. Федорова Т.А. – М.: БЕК, 2016. – 199 с.

25. Сапожникова, С.М. Экономическая безопасность: теоретические и практические подходы : монография / С.М. Сапожникова, Н.В. Рейхерт. – Чебоксары: ИД «Среда», 2021. – 120 с.

26. Страховое дело: учебник / под ред. Л.А. Орланюк–Малицкой. – М.: Академия, 2016. – 364 с.

27. Страховое дело: учебник / под ред. Рейтмана Л.И. – М.: Банковский и биржевой научно-консультационный центр, 2016. – 525 с.

28. Страхование: учебник / под ред. И.Т. Балабанова, А.И. Балабанова. – СПб.: Питер, 2017. – 317 с.

29. Страхование: конспект лекций / под ред. Н.В. Бендиной. – М.: Приор, 2016. – 210 с.

30. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2015. – 271 с.

31. Усольцева, И.В. К вопросу об обеспечении экономической безопасности организации / И.В. Усольцева, Е.С. Агаркова // Молодой ученый. – 2017. – №37. – С. 67-69. – Режим доступа <https://moluch.ru/archive/171/45635/>
32. Шерemet, А.Д. Финансы предприятий: учебное пособие / А.Д. Шерemet, Р.С. Сайфуллин. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 290 с.
33. Ширшова, Н.Г. Концепция обеспечения экономической безопасности предприятия / Н.Г. Ширшова, Г.А. Плесовских и др. // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам III междунар. науч.-практ. конф. – № 1(3). – М.: МЦНО, 2017. – С. 73-77.
34. Экономическая безопасность: проблемы, перспективы, тенденции развития: материалы VI Международной научнопрактической конференции (19 февраля 2020 г.) / Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Электронные данные. – Пермь, 2020. – 8,57 Мб; 617 с. – Режим доступа: <http://www.psu.ru/files/docs/science/books/sborniki/economicheskaya-bezopasnost-2019.pdf>.